

General Manager (m/w/d) Alma Lasers GmbH

in Vollzeit (40 h / Woche) in Nürnberg

Wir suchen **ab sofort** eine/n motivierte/n General Manager für unser Unternehmen.

Über uns:

Alma Lasers steht für hochspezialisierte Laser- und Lichtsysteme, moderne Radiofrequenz- und Ultraschalltechnologie sowie innovative, multifunktionale Plattformen für die Bereiche medizinische Ästhetik, Dermatologie, Gynäkologie, Plastische Chirurgie und apparative Kosmetik. Als Alma Lasers GmbH vertreiben wir innovative Medizingeräte innerhalb D-A-CH und gehören hier zu den Spitzenreitern unserer Branche.

Unsere Mutterfirma ist die Alma Lasers Ltd. in Caesarea, Israel – dort werden die Systeme entwickelt und produziert. Die Alma Lasers GmbH in Nürnberg platziert die Systeme als eigenständige Firma mit eigenem Vertriebsteam im DACH-Markt und trifft in diesem Rahmen auch eigene strategische Entscheidungen. Das 45-köpfige Team besteht aus Spezialisten für Vertrieb, Technischer Kundenservice, Marketing, Einkauf, Logistik, IT, Personalwesen, Buchhaltung und Customer Success.

Die multifunktionale Führungsaufgabe des General Managers umfasst neben der Schaffung eines hervorragenden Arbeitsumfeldes für unsere Mitarbeiter/innen auch die Sicherstellung eines einzigartigen Kundenerlebnisses mit dem Ziel, Almas Premium-Positionierung in allen Schritten der Customer Journey zu gewährleisten. Sie berichten direkt an den Vertriebsleiter EMEA der Alma Lasers Ltd. in Israel.

Es handelt sich um eine Nachbesetzung, eine umfassende Einarbeitung in das vielfältige Aufgabenspektrum ist daher gewährleistet.

Diese Aufgaben erwarten Sie:

Die Hauptaufgabe des General Managers der Alma Lasers GmbH besteht darin, die **Geschäfte der Konzerntochtergesellschaft zu leiten**, hierfür sind Sie unterschiftsberechtigt. Dazu gehören u.a.

- **Die Umsetzung der Richtlinien** der Konzernzentrale in lokalisierte Strategien
- Die Verwaltung der Bereiche Vertrieb, Finanzen, Marketing, CX, Service, Personal
- Die Sicherstellung der angestrebten Rentabilität
- **Die Überprüfung und Verbesserung der organisatorischen Effektivität** durch die Entwicklung von entsprechenden Prozessen, die Steuerung der Mitarbeiter/innen, die Schaffung eines hochmotivierenden Arbeitsumfelds und die **Entwicklung innovativer Ansätze** für Verbesserungen in allen Bereichen

- Die **Suche nach Expansions- und Wachstumsmöglichkeiten** durch die Entwicklung neuer Geschäftsbeziehungen (wie medizinische / ästhetische Ketten, neue KOLs, neue Geschäfte)
- Die Kenntnisse und Fähigkeiten des Teams zu verbessern durch entsprechende Anleitung und Feedback
- **Die Festlegung von Ressourcen und Abteilungszielen** die sich darauf konzentrieren, ein freundliches, pünktliches, lösungsorientiertes, einfühlsames, proaktives und unterstützendes Team zu sein

Auf diese Qualifikationen freuen wir uns:

- Sie haben ein erfolgreich abgeschlossenes Studium der Betriebswirtschaftslehre oder eine vergleichbare Qualifikation (10-jährige Tätigkeit oder höherer Abschluss in den Bereichen Vertrieb, Marketing oder Finanzen)
- **Sie können auf einschlägige, mehrjährige Führungserfahrung** in einer vergleichbaren Position mit Budgetverantwortung und disziplinarischer Personalverantwortung verweisen
- **Nachgewiesene Erfahrung in einer Führungsposition** mit der Fähigkeit, Menschen zu motivieren, zu führen und Mitarbeiter/innen Verantwortung zu übertragen
- Signifikante Vorerfahrungen in einem Unternehmen, das in seiner Branche ähnlich ist der Alma Lasers GmbH, z.B. im Bereich Investitionsgüter
- **motivierter Selbstständigkeit** mit der Fähigkeit, auch bei geringer oder entfernter Aufsicht seitens der Alma-Zentrale zu arbeiten
- Präsentations-, Analyse- und Planungsfähigkeiten sowie ausgeprägte Kenntnisse betrieblicher Abläufe
- Als **souveräne Führungspersönlichkeit** kommunizieren Sie überzeugend auf allen Ebenen, Ihr offener und verbindlicher Führungsstil schafft eine Atmosphäre des gegenseitigen Vertrauens. Verhandlungsfähigkeiten, Kommunikationsstärke, Durchsetzungsfähigkeit sowie ausgeprägtes kundenorientiertes Denken zeichnen Sie aus
- **Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse** setzen wir voraus

Darauf können Sie sich freuen:

- Unbefristetes Beschäftigungsverhältnis
- Attraktives Gehaltspaket inklusive Firmenwagen zur privaten Nutzung
- Abwechslungsreiches und anspruchsvolles Betätigungsfeld in der Tochtergesellschaft eines weltweit tätigen Unternehmens
- Die Möglichkeit, selbständig zu arbeiten und eigene Ideen einzubringen
- Angenehmes Betriebsklima mit flachen Hierarchien, kurzen Entscheidungswegen und offenen Türen
- Attraktiver Standort mit Kantine, Bäckerei und Café in parkähnlicher Umgebung sowie guter Anbindung an den ÖPNV

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung!

Bitte senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe der Verfügbarkeit und Ihrer Gehaltsvorstellung per E-Mail an: bewerber@alma-lasers.de

Bei Fragen zu dieser Stelle steht Ihnen Frau Anna-Maria Otto-Seegel (Personal, Telefon: 0911 / 89 11 29-49) gerne zur Verfügung.